

ミズノ株式会社でのインターンシップ体験レポート

実習の内容

最初の1週間 RT 小売部にて業務。主に在庫整理、商品知識を覚える、接客、掃除など。2週間は東京本社のDS 営業販促部にて業務。主に外回りに同伴させていただきました。各球場での雑務手伝い、選手とのコミュニケーション、練習手伝いなど。

実習で学んだこと

インターンシップを通し、コミュニケーション能力の大切さや周囲への気配り、先を見据えた考えや行動がとても重要だと感じた。それは私が業務体験中に関わらせていただいた方たちが口をそろえて言っていたからです。実際にその現場に立ち仕事を体験させていただき社員さん方の仕事に対するプロ意識を肌で感じました。一人一人がしっかりと意識してるからこそ素晴らしい企業が作り上げられていてそれを続けることができるから成長していけるのだなあと感じました。私が体験させていただいた部署ではコミュニケーションが仕事なようなもので、上で述べていたようなことがとても大切だと教わり学ことができました。これから身につけるべき能力や、克服しなくてはいけないところ、もっと伸ばしていかなければいけないことも知ることができ、私に足りないものはなんなのか学ぶこともできました。

実習を終えて

実際に経験させていただき、仕事に取り組むにあたって何が必要で何が大切なのか、これから何を身につけていけばよいのか明確に理解できた気がします。この目でみて感じたものはコミュニケーション能力の高さであったり、周囲への気配りだったり、当たり前が当たり前でできていることが欠けていなかった事。そして仕事に対する姿勢やプロ意識がとても感じられました。人とのつながりというのを皆さんがともしっかりと大切になされていてやはり、一番大切なのはコミュニケーション能力だと感じました。仕事内容はもちろん、人として社会人としての在り方も学ぶことができ素晴らしい2週間だったと思います。これからしっかりと自分を見つめ、自分の夢やどう生きたいかを明確にし、目標を持ち続けてそれを達成できるよう努力していきたい。また、満足せずに先を見据え、常に高みを目指し続けたいと思います。私にとってとてもやりがいや刺激のあるインターンシップでした。

2014年8月

社会学部経営社会学科3年 藤本 明弘